

¿CÓMO VENDER Y NEGOCIAR MI LICENCIA? (ONLINE)

Taller: *¿Cómo vender y negociar una licencia? (online)*

Fecha: 3 de noviembre de 2022

Horario: De 12:00h-14:00h

Contenido:

Se plantea un taller eminentemente práctico dirigido a investigadores que quieran conocer estrategias de comercialización eficientes.

Objetivos:

- Promover la planificación y el desarrollo de **estrategias de comercialización** eficientes.
- Disponer del conocimiento y las herramientas básicas para preparar la negociación de acuerdos de licencia o cesión de activos intangibles.

PROGRAMA:

- **Estrategias de transferencia y comercialización** de activos intangibles: venta, licencia, explotación.
- Arquitectura de la transferencia de tecnología:
 - ✓ El rol de la propiedad industrial e intelectual en la transferencia de tecnología.
 - ✓ Transferencia de tecnología y licenciamiento: tipos de licencia, principales aspectos a tener en cuenta
 - ✓ Transferencia de tecnología y negociación de licencias: diseño y claves para la negociación de licencias (enfoque práctico)
 - ✓ Documentos a tener en cuenta: Acuerdos de confidencialidad (NDA), acuerdos de colaboración tecnológica y otros
- Ejemplo práctico de Transferencia de Tecnología.

Ponente: Clarket&Modet

“Esta actividad se encuadra en el Plan de Transferencia de Conocimiento Universidad-Empresa 2021-2023 (Plan TCUE), aprobado mediante Acuerdo 134/2021, de 9 de diciembre de la Junta de Castilla y León (BOCYL N° 238 de 13 de diciembre de 2021) cofinanciado por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) y la Junta de Castilla y León”