

# QUÉ NEGOCIAR EN LOS CONTRATOS DE I+D, APOYO TECNOLÓGICO, MTA Y NDA (Online)

FECHA: 26 de marzo de 2025

HORARIO: de 12 h a 14 h

## Objetivos:

En este taller se analizarán las cuestiones clave en la negociación de contratos de I+D, con especial énfasis en la determinación de la titularidad de los resultados generados, los derechos de explotación correspondientes y las condiciones para su posible publicación. Además, se revisarán otros tipos de contratos comunes en la colaboración público-privada, como los acuerdos de apoyo tecnológico, los acuerdos de transferencia de material (MTA) y los acuerdos de confidencialidad, entre otros.

## Programa:

- Identificación entre contrato de I+D y apoyo tecnológico.
- Cuestiones que negociar en los contratos de I+D: titularidad de los resultados generados, derechos de explotación, publicación de resultados.
- Cuestiones que negociar en los MTA y NDA.

**Ponente:** D. Javier Maira Vidal (CSIC)

**PLAN DE APOYO A LA 2025 Edición V**  
**TRANSFERENCIA DE CONOCIMIENTO**  
Vicerrectorado de Investigación y Transferencia de la Universidad de León

**Plant-CUE**